



ARGUS
Additive Plastics GmbH

Vertrieb / Sales Support im Innendienst (m/w/d)

WILLKOMMEN BEI ARGUS – seit über 30 Jahren stehen wir für innovative Masterbatches, die höchste Qualitätsstandards setzen. Über 190 Mitarbeiterinnen und Mitarbeiter gestalten diese Erfolgsgeschichte bereits mit.

Für unseren Vertriebsinnendienst suchen wir **ab sofort** eine motivierte und zuverlässige Unterstützung:

IHRE AUFGABEN

- Selbstständige Betreuung eines definierten Kundenkreises im Vertrieb / Sales Support
- Erfassung von Kundenanfragen
- Preiskalkulation und Angebotserstellung
- Auftragsbearbeitung, Abwicklung und Terminüberwachung
- Abwicklung von Exportgeschäften
- Ausbau des vorhandenen Kundenstamms
- Kundenbezogene Projektbetreuung und Unterstützung des Außendienstes

IHR PROFIL

- Abgeschlossene kaufmännische Ausbildung zum Industriekaufmann (m/w/d)
- Weiterbildung zum Fachwirt oder Betriebswirt (von Vorteil)
- Mehrjährige Berufserfahrung im Vertrieb bzw. Vertriebsinnendienst
- Englisch in Wort und Schrift; weitere Fremdsprache von Vorteil
- Sicherer Umgang mit MS Office und idealerweise ERP-Systemen
- Kommunikationsstärke, Verhandlungsgeschick sowie selbstständige, strukturierte Arbeitsweise
- Teamfähigkeit und ausgeprägte Kundenorientierung

WIR BIETEN

- Eine abwechslungsreiche und verantwortungsvolle Tätigkeit in einem zukunftssicheren Unternehmen
- Attraktive Vergütung mit zusätzlichen Sozialleistungen (Urlaubs-/ Weihnachtsgeld/Prämien, bAV uvm.)
- Individuelle Weiterbildungs- und Entwicklungsmöglichkeiten
- Ein modernes Arbeitsumfeld sowie eine offene Unternehmenskultur
- Benefits

IHRE BEWERBUNG

Wir freuen uns auf Ihre aussagekräftigen Bewerbungsunterlagen mit der Angabe Ihres frühesten Eintrittstermins per Mail an:

Oliver Hennebühl, Personalabteilung

ARGUS Additive Plastics GmbH

personal@argus-additive.de

Oberer Westring 3 – 7 | 33142 Büren

