



Die **ARGUS Additive Plastics GmbH** ist ein junges, expandierendes Unternehmen in der kunststoffverarbeitenden Industrie. Mehr als 130 Mitarbeiterinnen und Mitarbeiter arbeiten täglich an unserer Erfolgsgeschichte. Werden Sie Teil der ARGUS-Familie und unterstützen Sie unser Team zum nächstmöglichen Zeitpunkt als engagierter

Vertrieb / Sales Support im Innendienst (w/m)

IHR AUFGABENGEBIET

- Selbstständige Betreuung eines definierten Kundenkreises im Vertrieb / Sales Support
- Erfassung der Kundenanfragen
- Erstellung von Angeboten
- Auftragserfassung- und bearbeitung
- Abwicklung von Exportgeschäften
- Systematische Terminüberwachung
- Ausbau des vorhandenen Kundenstamms
- Kundenbezogene Projektbetreuung
- Unterstützung des Außendienstes
- Abteilungsübergreifende Zusammenarbeit mit anderen Bereichen

WIR BIETEN IHNEN

- eine Tätigkeit mit wechselnden Fragestellungen
- eine Vollzeitstelle mit angemessenem Gehalt
- gute Sozialleistungen
- ein modernes Unternehmen
- die Möglichkeit Ihrer persönlichen und fachlichen Weiterentwicklung

UNSERE ANFORDERUNGEN AN SIE

- Abgeschlossene Ausbildung zum Industriekaufmann (w/m). Berufserfahrung im Vertrieb von Vorteil
- Verständnis für betriebswirtschaftliche Zusammenhänge
- Erfahrung im Umgang mit ERP-Systemen sowie sicherer Umgang mit MS-Office
- Fließendes Englisch in Wort und Schrift
- Zweite Fremdsprache von Vorteil
- Gute Kommunikationsfähigkeit
- Selbstständige und zuverlässige Arbeitsweise
- Positives Auftreten und Organisationsgeschick
- Teamfähigkeit

Wir freuen uns auf Ihre aussagekräftigen Bewerbungsunterlagen mit der Angabe Ihres frühesten Eintrittstermins und Gehaltsvorstellungen per Mail oder Post an:

ARGUS Additive Plastics GmbH
Personalabteilung
Oberer Westring 3 - 7
33142 Büren
personal@argus-additive.de

